

Dirección: Camino al Paso Escobar, Mirador de La Tahona, S-15.
Canelones, Uruguay.
Fecha de Nacimiento: 17 de febrero de 1978.
Teléfono Móvil: +598 97431649.
E- Mail: HugoOcando@gmail.com
Web: www.intusweb.com



HugoOcando

Gerencia Estratégica - Licenciatura en Administración Mención Mercadeo

Consultor estratega de Empresas y experto en Ingeniería e Inteligencia Financiera, Marketing Estratégico, Planificación y Estrategias de negocios, con más de 20 años de experiencia en estas materias. Actual directivo de la Cámara de la Construcción del Estado Carabobo de Venezuela. Colaborador de diversos gremios empresariales en América Latina.

Conferencista, facilitador y miembro fundador de la Cumbre Internacional de Negocios.

Autor del libro “Los 10 Mandamientos del Emprendedor; Principios que llevarán tú proyecto al éxito”.

Desde muy joven emprendí y me desarrollé profesionalmente hasta alcanzar cargos directivos en importantes corporaciones del sector financiero, energético y de marketing, logrando así alcanzar la madurez que me ha permitido ser el Fundador y CEO del Grupo INTUS, Conformado por INTUS Academy, INTUS Consulting e INTUS Realty and Investment.

Actualmente estoy en la búsqueda de nuevos retos profesionales que me permitan colaborar directamente con la productividad de organizaciones comprometidas con el desarrollo.

Perfiles en Redes Sociales, Artículos Publicados y Página Web:

<https://intusweb.com/hugoocando/>

Experiencia Laboral:

- ✓ Agosto 2018 – Actual, **Director (Miembro de la Junta Directiva) Cámara de la Construcción del Edo. Carabobo, Venezuela. (Cámara Empresarial)**
- ✓ Septiembre 2015 – Actual, **Consultor / Asesor Empresarial, Presidente y Fundador de INTUS Consulting, INTUS Academy e INTUS Realty & Investment**
- ✓ Septiembre 2017 – Actual, **Fundador y Director Polirix Group. Empresa del sector Moda y Textiles.**
- ✓ Septiembre 2015 – Octubre 2016, **Director de Veggie Food Venezuela.**
- ✓ Marzo 2015 – Septiembre 2015, Grupo Prato. **Director de Finanzas / Gerente de Comercialización para Sur-América.**
- ✓ Junio 2007 – 2015, PDVSA PetroCumarebo, empresa mixta filial de PDVSA. **Superintendente de Tesorería, Pagos, Cobranzas y Presupuesto. Miembro Principal (Presidente) de la Comisión de Contrataciones de PDVSA Petrocumarebo. Responsable de la comercialización nacional e internacional de Hidrocarburos.**
- ✓ Marzo 2007- Junio 2007, Petrocumarebo (PDVSA-Vinccler), Petrowarao (PDVSA PERENCO), Petroregional del Lago (PDVSA-Shell) y Petrowayuu (PDVSA-Petrobras), empresas mixtas filiales de PDVSA. **Asesor/Consultor externo en Planificación estratégica, comercialización y Finanzas, Gerencia General.**
- ✓ Enero 2006- febrero 2007, Banco Occidental de Descuento, Banco Universal. **Gerente de Mercadeo y Negocios, Vicepresidencia de Mercadeo.**
Función: Desarrollar estrategias, planes, políticas y procesos que promuevan actividades de Marketing, investigaciones de mercado, publicidad y relaciones públicas que permitan un alto nivel de posicionamiento de marca, imagen corporativa, responsabilidad social empresarial y comunicación con el medio interno y externo.
- ✓ Septiembre 2004- Diciembre 2005, Banco Occidental de Descuento, Banco Universal. **Gerente de Productos, Vicepresidencia de Mercadeo.**
Función: Planificar, organizar, dirigir y coordinar la conceptualización, implementación y diseño de estrategias que permitan satisfacer las necesidades

de mercadeo, publicidad, promoción y desarrollo de productos y/o servicios financieros, basados en las necesidades de los mercados meta.

- ✓ Marzo 2002- Agosto 2004, Banco Occidental de Descuento, Banco Universal. Ejecutivo de Negocios, Vicepresidencia Región Maracaibo.
- ✓ Octubre 2001- Febrero 2002 Disuinca, Representante de Ventas; Zona occidente.
- ✓ Abril 2001 – Septiembre 2001 – Pebeca, Planificador de Ventas; Zona Occidente.
- ✓ Febrero 2001 – Marzo 2001 – Pebeca, Pasantia ocupacional; Departamento de Mercadeo y Ventas.
- ✓ Marzo 1998 – Noviembre 2000 – M.C. Servicios de Mercadeo (Bigott), Coordinador de Eventos Promocionales.

Datos Académicos:

- ✓ Septiembre 2010 - Universidad Dr. Rafael Beloso Chacín. Maracaibo, Venezuela. “Maestría Gerencia de Proyectos de Investigación y Desarrollo” .
- ✓ Trabajo Especial de Postgrado. Título: “Inteligencia Competitiva para la toma de decisiones en la comercialización del Hidrocarburo Venezolano” Autorizado y publicado.
- ✓ Septiembre 2003 - 2005, Universidad Dr. Rafael Beloso Chacín. Maracaibo, Venezuela. “Maestría Gerencia Empresarial” .
- ✓ 2004-2005. Trabajo Especial de Postgrado. Titulo: “Planificación estratégica en la gestión de negocios de la banca universal Venezolana” .
- ✓ Septiembre 1996 – Octubre 2001. Universidad Dr. Rafael Beloso Chacín. Maracaibo, Venezuela. Titulo Obtenido: Licenciado en Administración Mención Mercadeo.
- ✓ Septiembre 2000 – Julio 2001. Trabajo Especial de Grado. Titulo: Diseño de Estrategias de Mercadeo para Incrementar la Cartera de Clientes de la Empresa PEBECA en la Ciudad de Maracaibo.
- ✓ Septiembre 1994 – Julio 1996. E.A. Julio Arraga. Maracaibo, Venezuela. Titulo Obtenido: Bachiller en Humanidades Mención Artes Plásticas, Especialidad, Diseño Gráfico.

Cursos y Certificaciones:

- ✓ Enero – Abril 2021 Facebook & Instagram ADS Avanzado
- ✓ Enero 2021 Marketing Digital en RRSS Actualización 2021
- ✓ Julio 2020 Certificado “Coach con PNL”
- ✓ Abril 2020 Certificado “Programación Neurolingüística”
- ✓ Julio 2015 Certificado “Indicadores de Gestión”
- ✓ Julio 2015 Certificado “General de Normas ISO 9001:2008”
- ✓ Mayo 2015 Certificado “Gestión por Procesos bajo la Norma ISO 9001:2008”
- ✓ Mayo 2015 Fundación Grupo Prato “Orientación Estratégica de la Gestión en la Responsabilidad Social Empresarial”
- ✓ Octubre-Noviembre 2014 Corporación Venezolana del Petróleo “Programa de formación de usuarios de avanzada en Costos, Finanzas y Proyectos de inversión” 70 Hrs.
- ✓ Noviembre 2014 Corporación Venezolana del Petróleo “PS-Visión Global de Proyectos de inversión” 24 Hrs.
- ✓ Noviembre 2014 Corporación Venezolana del Petróleo “CO-Visión Global de Costos” 24 Hrs.
- ✓ Noviembre 2014 Corporación Venezolana del Petróleo “Certificación SAP” 24 Hrs.
- ✓ Noviembre 2014 Corporación Venezolana del Petróleo “Controlling, gestión y financiero” 24 Hrs.
- ✓ Octubre 2013 Serconett-PDVSA “Planificación Financiera y Control Presupuestario” 40 Hrs.
- ✓ Octubre 2012 PDVSA- APS Consultores “Comisiones de contrataciones en el marco de la Ley de Contrataciones Públicas” 10 hrs.

- ✓ Septiembre 2012 PDVSA- COFAE “Ley de Contrataciones Públicas”, 30 hrs.
- ✓ Mayo 2012- PDVSA “Manejo Preventivo” 24 hrs.
- ✓ Marzo 2012- PDVSA “Contratación y Administración de Contratos”. 24 hrs.
- ✓ Julio 2008- PDVSA “Introducción a Exploración y Producción de Hidrocarburos”. 32 hrs.
- ✓ Febrero 2008- PDVSA, “Comercio internacional de hidrocarburos”. 24 hrs.
- ✓ Mayo 2007- Universidad del Zulia, “Autoestima sistémica para optimizar las relaciones interpersonales”. 20 hrs.
- ✓ Junio 2006- Julio 2006- Universidad Católica Andrés Bello, Diplomado “Gestión de la Identidad Corporativa”. 80 Hrs.
- ✓ Noviembre 2005- Datascore de Colombia, Taller “Crédito al Consumo”. 12 hrs.
- ✓ Abril 2005- IESA Caracas, Curso “Gerencia de Productos”. 24 hrs.
- ✓ Septiembre 2004- Dr. Mauricio García Araujo, Seminario “El Gerente Ante la Incertidumbre. 24 hrs.
- ✓ Septiembre 2004- R y N Asesores gerenciales. Ventas. 16 hrs.
- ✓ Junio 2004- Logros Productividad Empresarial C.A. Formación Supervisoría, 16 hrs.
- ✓ Julio 2003- Banco Occidental de Descuento, Banco Universal. Taller “Prevención del uso de drogas en el medio laboral”. 10 Hrs.
- ✓ Julio 2003- Banco Occidental de Descuento, Banco Universal. Charla “Prevención del uso de drogas el medio laboral”. 2 Hrs.
- ✓ Junio 2003- “Gerencia del Tiempo”, M y A Consultores. 16 hrs.
- ✓ Octubre 2002- “Charla de legitimación de capitales”, Banco Occidental de Descuento. 2 hrs.
- ✓ Junio 2002- S.W. Consultoría y Entrenamiento. Seminario, Clientes para Siempre. Dictado por. MSc. Arquímedes Román.
- ✓ Junio 2002- Logros Productividad Empresarial C.A. La Comunicación, el Secreto del Éxito en el Nuevo Paradigma del Pensamiento. 16 Hrs.

- ✓ Mayo 2002- Logros Productividad Empresarial C.A. Haciendo Negocios Ganar-Ganar con Programación Neurolinguística de Ventas. 16 Hrs.
- ✓ Abril 2002- Structured Approach de Venezuela, Calidad de Servicio, Atención al Cliente y Promoción de Ventas. 16 Hrs.
- ✓ Abril 2002- Blanco Estrada y Asociados, Venta de Servicios Bancarios. 16 Hrs.
- ✓ Abril 2002- Banco Occidental de Descuento, Destrezas Gerenciales de Supervisión. 16 Hrs.
- ✓ Marzo 2002- Logros Productividad Empresarial C.A. Motivación al Logro. 16 Hrs.
- ✓ Marzo 2002- Mayo 2002- Banco Occidental de Descuento, Formación para Ejecutivos de Negocios. 332 Hrs. Incluye varios cursos.
- ✓ Marzo 2002- Logros Productividad empresarial, "Motivación Laboral". 16 hrs.
- ✓ Julio 2000 – Universidad Dr. Rafael Bellosó Chacín URBE, Impacto creativo, Comité organizador. 20 Hrs.

Otros:

- Experto - Gestión de redes sociales
- Experto – E-Commerce.
- Sólidos conocimientos certificados en SAP, Sistemas Work flow.
- Destrezas avanzadas en manejo de marketing digital, funnels de ventas, diseño web.
- Excelente manejo de herramientas tecnológicas para reuniones y trabajo a distancia.

Idiomas:

- Inglés intermedio. Certification. Wall Street Institute "Upper Waystage" "Inglés Técnico" 2011- 2014.